

¿Cómo obtener
financiación
para tu proyecto
desde el **primer día?**



ÍNDICE

El emprendedor 2

Financiación a tu proyecto 2

Bancos 3

Rondas sencillas 3

Bussines Angels 4

Estudia campañas de éxito 3

Crowdfunding 3

**Bitstartups para financiar
tu proyecto 3**

¿Qué es? 3

Crowdfunding para tu proyecto 3

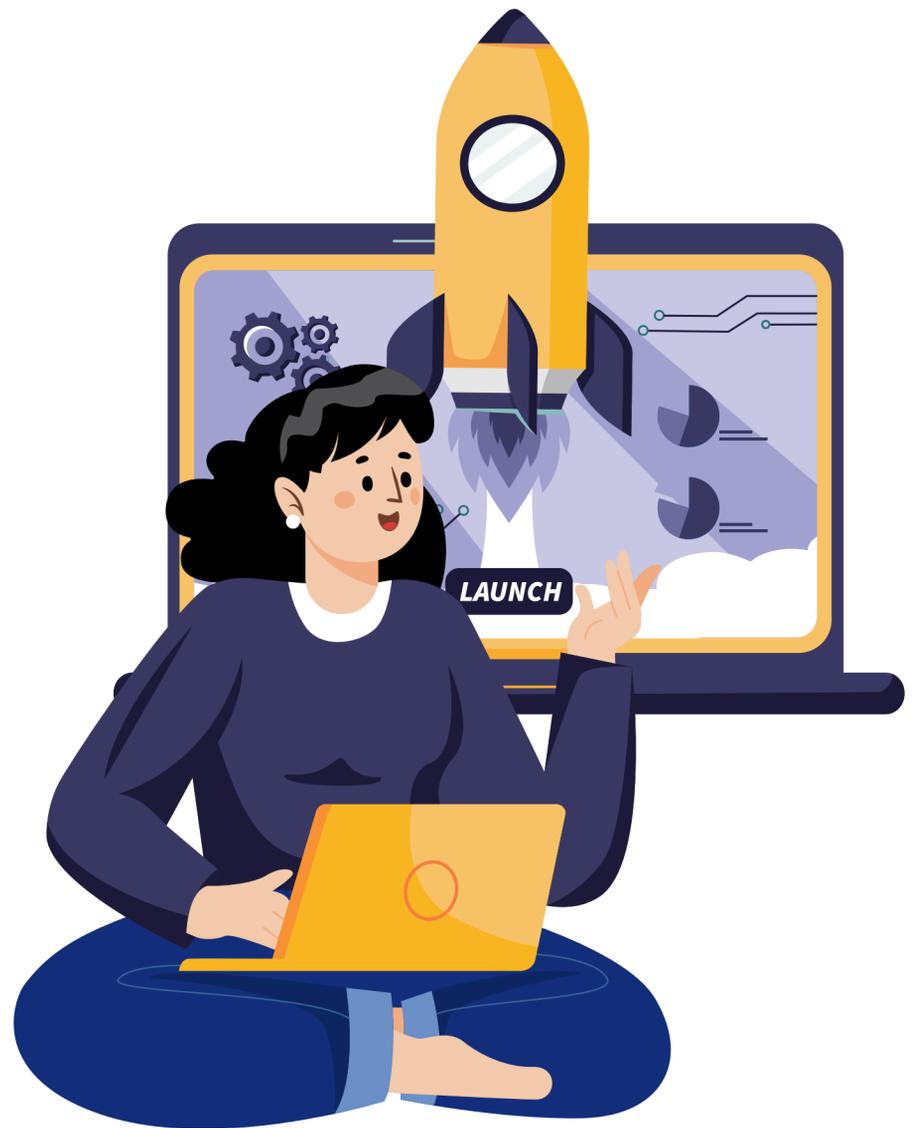
Blockchain en Crowdfunding **4**

Beneficios **4**

Pasos para lograr la financiación **4**

El emprendedor

El mundo del emprendedor no es perfecto, de hecho está lejos de serlo porque en el camino tendrás que afrontar retos, dificultades, alegrías y situaciones de todo tipo, realmente nadie nace preparado para ello pero puedes trabajar en desarrollar habilidades, características, inteligencia emocional, liderazgo, la manera de afrontar las situaciones, entre otras cosas.



Un emprendedor que solo se preocupe por ganar dinero y no por el cliente, equipo o en mejorar como líder, no logrará finalmente empatizar con ellos ni entenderlos y a largo plazo no impactará ni como empresa ni como líder.

Las relaciones personales son de las cosas más importantes que debemos construir porque nos dará mayores oportunidades en el mercado

Desarrollarte como líder es importante porque podrás influenciar a otras personas y guiarlas para avanzar hacia el mismo objetivo y estarás más listo para afrontar situaciones negativas o positivas que se presenten.

¡Ten cuidado con esto! Muchos líderes caen en el error de convertirse en jefes y esto afectará a largo plazo al equipo, puesto que en vez de admirar y seguir por su trabajo o porque los inspira, lo harán por miedo u obligación.

La principal diferencia entre ambos, es que un jefe es una persona con autoridad impuesta para dar órdenes a los empleados y ejerce presión a los empleados. Por el contrario, un líder debe ser una persona que logre incentivar, motivar e influenciar en el comportamiento y la forma de pensar de los demás.

El emprendedor debe estar dispuesto a dar todo de sí para obtener todo lo que siempre soñó. Asimismo, son personas que están dispuestas a hacer algo diferente y por eso toman la decisión de crear sus sueños y metas, aunque esto implique salir de la comodidad llamada zona de confort.

Abandonar la zona de confort, es complicado porque es dónde no requiere tomar riesgos ni decisiones que no sean cómodas y seguras, lo cual dificulta tomar decisiones si buscas emprender.

Aquí dejamos tres frases de motivación relacionadas con la zona de confort para que puedas entender mejor a lo que nos referimos.

“El auténtico autodescubrimiento comienza donde termina tu zona de confort” – Adam Braun

“Un barco atracado en el puerto está más seguro, pero esa no es la finalidad para la que fue construido” – William Shedd

“No podemos convertirnos en lo que queremos ser, permaneciendo atados a lo que somos” – Max DePree

Financiación a tu proyecto

Esta es una de las partes más complicadas para un emprendedor, porque puedes tener una excelente idea pero no contar con los recursos necesarios para ejecutarla.

No siempre la familia o los amigos podrán aportar dinero a nuestro proyecto, por eso evalúa la situación en la que te encuentras e investiga la manera de financiar tu idea.

Si este es tu caso, explicaremos los 4 métodos más comunes para lograrlo desde el primer día y sin problemas.

1. Bancos

Los bancos deberán asegurarse de que cuentas con los recursos para poder devolver el importe.

Para ello, suelen pedir avales bancarios, historial crediticio o poseer una cuenta de débito con altos ingresos o tener un tiempo en el banco.

De esta manera, podrán evaluar si eres apto para un préstamo.



Además, establecen intereses o comisiones que muchas veces son muy altos, sobre todo cuando demoras más de lo establecido en devolver ese dinero.

Sin mencionar los papeleos y trámites que pueden lograr que la financiación no sea inmediata.

2. Rondas sencillas

Es un proceso que permite que una empresa obtenga nuevo capital a través de inversores, se utiliza usualmente para emprendedores y startups.

Trabaja en ganar credibilidad y en establecer objetivos claros para empezar e interesar a los futuros inversores.

En este proceso, los nuevos inversores se convierten en socios y adquieren una parte del capital social de la empresa y por tanto, el control de una parte de ésta



Si te encuentras en estas situaciones, podría ser para ti este método: Entrar a nuevos mercados, lanzar un nuevo producto o servicio, salir de una situación de riesgo.

Pregunta a los inversores la visión que tienen del proyecto y lo que podrían aportar ellos en caso de convertirse socios.

3. Business Angels

Conocido también como inversor ángel, realmente es más que un inversor, ya que no sólo busca brindar financiación, aporta experiencia y muchas veces cumple el rol de mentor, asesor y se involucra en la empresa para aportar tiempo, contactos, conocimientos.



Existen empresas que actualmente son de mucho éxito como: Amazon, Skype, Starbucks o Google contaron en sus inicios con un business angel.

Los beneficios que podrías obtener son: Bajo coste financiero, plazos económicos de larga duración, menor riesgo, financiación rápida y aporte de contactos, experiencia y mentoría a la empresa.

La mayoría los business angels, cuentan con un perfil de: Fundadores, CEO o altos directivos de una empresa o profesionales independientes.

Podemos aprender mucho de ellos, porque cuentan con trayectoria profesional y experiencia en el mundo de las startups o emprendedores.

Tipos de Bussines Angels

Los BA empresariales: Ofrecen financiación, aportar contactos, tiempo e involucrándose con el proyecto.

Los BA trabajadores: Trabajan contigo y brindan parte de su tiempo, contactos y financiación

Los BA financieros: Solo buscan obtener beneficios y no participan en el emprendimiento. También, establecen fechas límites para obtener los beneficios esperados y si no lo logran, retirarse del proyecto.

Los BA financieros: Solo buscan obtener beneficios y no participan en el emprendimiento. También, establecen fechas límites para obtener los beneficios esperados y si no lo logran, retirarse del proyecto.

BA consultores: La aportación que ofrecen es más los conocimientos y red de contactos.

4. Crowdfunding

Es conocido también como micromecenazgo, es una financiación colectiva, donde los inversores llamados mecenas son los primeros clientes.

Los inversores denominados mecenas pueden realizar aportaciones económicas para financiar un proyecto a cambio de recibir un beneficio.

Existen 4 tipos de crowdfunding:

Donaciones

Se utilizan para apoyar causas solidarias y se trata de aportar dinero para proyectos sin fines de lucro sin esperar obtener alguna ganancia o beneficio personal.

Donde el objetivo es recaudar fondos para proyectos o problemas sociales y la única retribución es un retorno emocional que es la satisfacción de apoyar un proyecto.

Inversión

En este tipo de crowdfunding los inversores obtienen parte de la empresa, proporcional a la inversión que realicen y finalmente se convierten en accionistas de la empresa.

Los inversores tendrán que esperar a que el proyecto obtenga resultados para conseguir beneficios.

Para atraer a estos inversores, deberás ofrecer **intereses o acciones sobre los beneficios de la organización.**

Préstamos

Es una financiación en masa, mediante préstamos de una empresa a cambio de un tipo de interés por el dinero prestado.

No es tan sencilla la aceptación de los proyectos, porque se necesita conseguir una tasa de morosidad mínima.

Si estás pensando en elegir este tipo de crowdfunding, tu startup deberá contar con **capacidad de retorno** del préstamo con la facturación mensual y una **entidad bancaria** debe concederle un crédito.

Recompensas

Este tipo de crowdfunding es el más común, porque no pide grandes requisitos para emprendedores o inversores.

Si eres inversor no tendrás que aportar grandes cantidades y como emprendedor, podrás contar con más de un inversor.

Los inversores son conocidos como mecenas, los cuales reciben una recompensa atractiva por apoyar al emprendedor.

Usualmente son un producto o servicio a un precio menor, una característica única y exclusiva en el mercado, muestras de los productos o servicios por brindar apoyo económico a un proyecto.

La recompensa deberá ser atractiva, tangible y exclusiva, además debe ser especial para lograr captar la atención.

Como emprendedor si buscas que un mecenas se interese por ti, deberás crear una estrategia para atraerlo. Sé atractivo no sólo para ellos, sino también para el cliente y el mercado.

Una de las ventajas de este crowdfunding es que permite validar la idea de negocio.

Si te interesa, este tipo de financiación investiga las opciones y plataformas del mercado.

Antes de elegir, evalúa que ofrece cada una y pon atención especialmente en:

- 1.** Las comisiones que cobran.
- 2.** Lo que ocurre si no alcanzan la financiación requerida.
- 3.** El apoyo al lanzar la campaña.
- 4.** La red de mecenas.
- 5.** La experiencia en el mercado.
- 6.** Los proyectos que han logrado financiación.
- 7.** Lo que dicen los clientes.
- 8.** El equipo que está detrás.

Bitstartups para financiar tu proyecto

Nosotros también somos emprendedores y hemos atravesado las mismas situaciones que tú. Por eso entendemos lo frustrante que puede ser preguntarse ¿Cómo empiezo? ¿Cuál es la opción correcta para mi proyecto? ¿Lograré obtener financiación?

Parecen preguntas complicadas de responder, pero el objetivo de este ebook es que entiendas que realmente puedes obtener financiación desde el primer día.

Desde Bitstartups buscamos apoyar al emprendedor a cumplir sus sueños y ofrecemos financiación privada y acompañamiento de nuestra comunidad.



¿Qué es Bitstartups?

Somos la primera plataforma de crowdfunding por recompensa basada en la tecnología blockchain.

Es una plataforma de financiación colaborativa por recompensas. Sin dilución ni costes para el promotor.

Asimismo, apoyamos a los proyectos en fases tempranas a través de campañas conjuntas de marketing para que logren captar esos primeros early adopters a través de la plataforma con el objetivo de financiar los primeros pasos del proyecto.

Nuestro CEO Benjamin Sanchis, explica

«En Bitstartups nos aprovechamos de las ventajas que nos proporciona una tecnología tan disruptiva como lo es la Blockchain, entre ellas la legitimidad y la seguridad de las transacciones, para proponer un producto apto para todos los públicos».

«Quien quiera formar parte de nuestra comunidad no necesita entender sobre tecnología Blockchain, para ello desarrollamos una plataforma que la integra a nivel interno».

Nuestra principal diferencia con otras plataformas de crowdfunding son los beneficios que ofrecemos para proyectos y mecenas.



Crowdfunding para tu proyecto

Muchas startups, apuestan por el crowdfunding por los beneficios que ofrece:

1. Oportunidad de conseguir mecenas.
2. Conseguirás validar tu idea de negocio.
3. Los primeros inversores, serán los primeros compradores.
4. Mayor control sobre el proyecto.
5. Opción sencilla de encontrar financiación.
6. Ayuda a **financiar una idea** que atrae y apasiona.
7. **Proximidad y trato directo** con el emprendedor del proyecto que transmite la idea de modo personal.
8. Permite invertir desde **cantidades muy pequeñas**.
9. En caso de que fracase la campaña de crowdfunding, **el dinero se recupera** en la modalidad de recompensa.
10. Obtiene **productos novedosos**.

Blockchain en Crowdfunding

No somos un producto cripto pero aprovechamos la tecnología blockchain por lo que ofrece .

Los beneficios del blockchain son innumerables y cuenta con una tecnología incorruptible, lo cual ofrece tranquilidad y mayor orden en las transacciones para los clientes.

Esto nos da seguridad no sólo a nosotros, también al proyecto y al mecenas en las transacciones que realicemos.

Creemos rotundamente en la innovación y por eso apostamos por esta combinación de blockchain y crowdfunding, ya que ambas son utilizadas cada día por más sectores y empresas porque reconocen las ventajas que aportan.

Nosotros ofrecemos transparencia y compromiso con el ecosistema emprendedor y todos sus participantes.

Por eso hemos creado una aplicación, por la cual podrás comprar, vender e intercambiar los productos y servicios que adquieras en un inicio con otros mecenas mediante una plataforma segura y legítima.



Beneficios

Como proyecto las ventajas que ofrecemos son:

No diluyes

Bitstartups permite que mantengas los derechos sobre tu empresa y que no tengas que vender para obtener capital, ya que el capital será aportado por los mecenas, los cuales recibirán recompensas.

Asesoramiento

Contarás con el asesoramiento de los expertos, si lo requieres colaboraremos en la estrategia de recompensas y servicios extras de marketing para lograr notoriedad, clientes y construir una comunidad.

Validar la idea de negocio

Podrás saber si tu idea realmente es interesante porque conseguirás validar la idea de negocio con los mecenas, quienes serían tus primeros clientes.

Modelo "no-cost"

Este modelo permite pagar sólo si logras la financiación de la campaña con éxito, entonces ¿Qué puedes perder?.

Marketing

Asesoramiento y acompañamiento de Marketing, el cual te acompañará si lo deseas durante la campaña de captación.

Red de mecenas

Podrás acceder a una red de mecenas y trabajar la captación con ellos. Contamos con un mercado de compraventa de segunda mano de recompensas que puede ofrecer un valor añadido y ayudar a impulsar a los proyectos. Esto permite crear una base propia de mecenas a disposición de tu proyecto.

Gestión de Campañas

Contarás con la opción de que un asesor se encargue de gestionar campañas de ADS y SEM.

Landing Page

¿Aún no cuentas con una landing page? Te ofrecemos un espacio donde poder publicitar tu proyecto y mantener contacto con tus posibles clientes.

Tramites burocráticos

Ofrecemos cobertura de custodio para recibir la financiación de forma legal.

Métricas

Métricas para soportar rondas de inversión en fases posteriores.

Clientes

Captación de clientes potenciales.

Marketplace de rewards

La aplicación por la que podrás obtener la financiación entre mecenas y proyectos.

Pasos para lograr la financiación

Si decidiste ser parte de nuestra comunidad o te gustaría conocer más sobre nosotros, comunícate con nuestro equipo y resolveremos tus dudas para poder empezar a trabajar en el lanzamiento de tu proyecto.

Contamos con un equipo de profesionales que están listos para ayudarte en el proceso.

Te lo explicamos, de manera más sencilla:

1. Rellena el formulario y cuéntanos sobre tu proyecto.

Una vez presentado tu proyecto...

2. Te reunirás con nuestro equipo de asesores

Una vez admitido tu proyecto...

3. Ofrecemos un espacio a tu proyecto para la comunidad de mecenas.

4. Despegamos con tu campaña de financiación.

BS BIT
STARTUPS

www.bitstartups.es